



Fecha Aprobación:
12/03/2015

UNIVERSIDAD DEL AZUAY

FACULTAD DE CIENCIAS JURIDICAS

ESCUELA DE ESTUDIOS INTERNACIONALES

CARRERA DE ESTUDIOS INTERNACIONALES MENCION COMERCIO EXTERIOR

Sílabo

1. Datos generales

Materia: COMERCIO EXTERIOR: OPERATIVIDAD

Código: CJU0015

Créditos: 4

Nivel: 6

Paralelo: B6-CEX

Eje de formación: PROFESIONAL

Periodo lectivo: PERIODO MAR/2015 - JUL/2015

Total de horas: 64

Profesor: TORRES DAVILA ANTONIO FABIAN

Correo electrónico: atorres@uazuay.edu.ec

Prerrequisitos:

CJU0016 COMERCIO EXTERIOR: TEORIA

2. Descripción y objetivos de la materia

La operatividad del comercio exterior es fundamental porque permite el flujo de bienes y servicios para el perfeccionamiento de los negocios internacionales. El conocimiento y la práctica en el correcto uso de herramientas operativas le dan la oportunidad al egresado de contar con un perfil de aptitudes suficientes para relacionarse y manejarse con un adecuado nivel técnico entre los diferentes actores de las operaciones dentro de los negocios internacionales.

Esta materia pretende entre sus objetivos, cubrir la teoría y la práctica para el correcto manejo técnico de las herramientas desde los aspectos legal, logístico y financiero, entre otros elementos de la cadena de suministros y canales de comercialización.

El estudio de las operaciones del comercio exterior si bien se articula con todas las materias del currículum académico, sin embargo en especial se encadena con las materias relacionadas al mercadeo internacional y estudio de nuevos mercados, a la internacionalización de la empresa y de sus productos, al desarrollo y la innovación de nuevos productos, a los emprendimientos, dentro de los acuerdos internacionales lo relacionado a la movilidad de bienes y servicios, entre otros.

3. Contenidos

01. Introducción teórica al Comercio Exteriore

01.01. Principios del comercio exterior: ¿Qué es comercio exterior?, el Mercantilismo, las teorías de Adam Smith y David Ricardo, el libre mercado, la teoría de Heckscher - Ohlin, la paradoja de Leontief, movilidad de los factores del comercio internacional (2 horas)

01.02. Los subsidios, el dumping, el proteccionismo, las divisas y los tipos de cambio, la IED, ¿cómo la devaluación favorece a los exportadores?. Los niveles de integración económica y comercial. Los TLC, el acuerdo comercial con la UE, La ISI, el modelo Cepalino, la integración regional, el legado de Raul (4 horas)

02. Políticas de Comercio Exterior

02.01. La política del Comercio Internacional, indicadores, aspectos arancelario, aduanero, sistemas de control político ante las crisis internacionales (2 horas)

02.03. Análisis del COPCI Libro IV Del Comercio Exterior, en relación a una política de Comercio Exterior competitiva (4 horas)

02.2. El comercio exterior competitivo, el diamante de Porter (2 horas)

03. Operaciones aduaneras

03.01. Las operaciones del comercio exterior, los procesos y actores de la dinámica del comercio exterior. (2 horas)

03.02. Los Incoterms 2010 (4 horas)

03.03. Los Regímenes Aduaneros, análisis del COPCI y su reglamento (2 horas)

03.04. Nomenclatura y clasificación arancelaria, el TARIC, Taller de clasificación de mercancías (6 horas)

03.05. Los aranceles como herramienta del comercio exterior , tipos de arancel, sus efectos en comercio externo y en el interno, el arancel óptimo, análisis de las políticas arancelarias actuales, implicaciones internacionales (4 horas)

03.06. Barreras no arancelarias, autorizaciones previas. Las certificaciones públicas y privadas. Análisis de normas actuales. Taller de investigación (4 horas)

03.07. El valor en aduana de las mercancías, principios y taller de valoración según las normas de la CAN (2 horas)

03.08. Trámites de importación y exportación, operaciones aduaneras, análisis de las consultas a través del SENAE (2 horas)

03.09. Taller de clasificación, tramitología y liquidación de tributos. Análisis de casos (4 horas)

03.10. Análisis de procedimientos especiales: importaciones por courier y sala de arribo, menajes de casa. Taller sobre el cálculo de tributos a pagar (2 horas)

04. Operaciones bancarias

04.01. El crédito documentario, formas de financiamiento del comercio exterior, las cartas de crédito, su funcionamiento y variedades (4 horas)

04.02. Taller de operaciones bancarias (2 horas)

05. Producción Global, Subcontratación y administración de materiales

05.01. Estrategia de la empresa, la creación de valor, posicionamiento estratégico y operaciones de la empresa como cadena de valor (2 horas)

05.02. La diferencia en las normas contables nacionales, consecuencias de la aplicación de normas diferentes, Aspectos contables de normas de control (2 horas)

05.03. Las fábricas en el extranjero, el outsourcing, los mejores lugares para producir (2 horas)

05.04. La subcontratación de la producción: ¿fabricar o comprar? (4 horas)

05.05. La administración global del dinero (2 horas)

4. Sistema de Evaluación

Resultado de aprendizaje de la carrera relacionados con la materia

<i>Resultado de aprendizaje de la materia</i>	<i>Evidencias</i>
as. Analizar y utilizar el régimen aduanero idóneo para el tipo de operación de importación o exportación - ¿ Conocer las ventajas tributarias y empresariales que ofrecen cada uno de los regímenes aduaneros de importación y exportación. ¿ Cumplir con los requisitos y ejecutar los procedimientos que exigen los diferentes regímenes aduaneros.	- Evaluación escrita - Trabajos prácticos - productos
at. Identificar las instancias para dar trámite a los procesos exigidos en la gestión de importaciones y exportaciones - ¿ Conocer los organismos involucrados en los procesos de importación y exportación. ¿ Conocer los procesos que se deben llevar a cabo en los diferentes organismos involucrados en comercio exterior para obtener documentos o autorizaciones para importar o exportar.	- Trabajos prácticos - productos - Evaluación escrita
au. Identificar los canales adecuados par realizar la distribución física de la mercadería - ¿ Identificar los diferentes medios de transporte, sus ventajas y desventajas ¿ Identificar los diferentes elementos de los canales de distribución y sus funciones	- Trabajos prácticos - productos - Evaluación escrita
ax. Utilizar herramientas como avales, cobranzas y garantías del exterior para financiar operaciones de pre y post embarque - ¿ Conocer los procesos para instrumentar avales, cobranzas y garantías del exterior. ¿ Identificar la mejor opción entre avales, garantía y cobranzas para diferentes tipos de importación y exportación.	- Trabajos prácticos - productos - Evaluación escrita

Desglose de Evaluación

Evidencia	Descripción Evidencia	Contenidos Sílabo Evaluar	Aporte	Calificación	Fch.Aproximada
Evaluación escrita	Evaluación con varias modalidades	principios y políticas del comercio exterior	APORTE I	10,00	20 de abril de 2015
Trabajos prácticos - productos	clasificación, valoración y liquidación de tributos	operaciones aduaneras	APORTE II	5,00	20 de mayo de 2015
Evaluación escrita	Evaluación escrita con varias metodologías	operaciones aduaneras	APORTE II	5,00	20 de mayo de 2015
Evaluación escrita	Evaluación escrita con varias metodologías	operaciones bancarias y de producción	APORTE III	10,00	20 de junio
Evaluación escrita	examen final varias modalidades	toda la materia	EXAMEN FINAL	20,00	18 de julio de 2015

Metodología

Talleres de liquidación tributaria y tramitología aduanera

Criterios de Evaluación

preguntas cerradas

5. Textos y otras referencias

Libros

BIBLIOGRAFÍA BASE

- Daniels John y otros.(2010). Negocios Internacionales Ambiente y operaciones. México: Pearson Prentice Hall. NO. NO.
- Drucker Peter.(2000). La Sociedad Postcapitalista. Colombia: Grupo Editorial Norma. NO. NO.
- Engardio Pete.(2008). CHINDIA. México: McGraw Hill. NO. NO.
- Hill Charles.(2008). Negocios Internacionales competencia en el mercado global. México: McGraw Hill. NO. NO.
- Hinkelman Edward.(2008). Diccionario de Comercio Internacional. México: CECSA. NO. NO.
- Narbona Véliz Hernán.(2005). Comercio Internacional. Los Secretos del Negocio. Chile: Fondo Editorial de Negociaciones Internacionales y Comercio Exterior. NO. NO.

Web

BIBLIOGRAFÍA

Software

BIBLIOGRAFÍA

Docente

Director Junta

Fecha Aprobación: **12/03/2015**

APROBADO