



Fecha Aprobación:
09/03/2016

UNIVERSIDAD DEL AZUAY

FACULTAD DE CIENCIAS JURIDICAS

ESCUELA DE DERECHO

Sílabo

1. Datos generales

Materia: TEORÍA GENERAL DEL NEGOCIO JURÍDICO

Código: CJU0129

Créditos: 5

Nivel: 2

Paralelo: A2-DER

Eje de formación: BÁSICO

Periodo lectivo: PERIODO MAR/2016 - JUL/2016

Total de horas: 80

Profesor: SEGARRA COELLO ESTEBAN XAVIER

Correo electrónico: esegarra@uazuay.edu.ec

Prerrequisitos:

CJU0128 TÍTULO PRELIMINAR

2. Descripción y objetivos de la materia

El estudio de la Teoría del Negocio Jurídico es fundamental en la formación del futuro abogado, ya que trata aspectos esenciales de la Parte General del Derecho Civil y analiza la voluntad de las personas cuando quieren que se produzcan efectos jurídicos conforme a la ley o, dicho de otro modo, estudia los hechos voluntarios de quien ajusta su conducta al derecho para crear, modificar o extinguir derechos y obligaciones.

El estudio de la materia se orientará a la sistematización de las diversas manifestaciones y declaraciones de voluntad y de los efectos de la actuación válida de los individuos. Para ello se estudiarán con detalle los elementos de los negocios jurídicos y los efectos que los elementos viciados generan respecto de la validez de los negocios.

La asignatura se relaciona en general con todas las disciplinas jurídicas, puesto que sienta las bases para la comprensión de la trascendencia de la voluntad humana en las relaciones de derecho. De manera específica se articula con la Teoría de las Obligaciones, con el Derecho Civil de las Personas, los Bienes, las Sucesiones y los Contratos, e incluso con disciplinas del derecho público en las que la administración estatal se relaciona con individuos particulares y otras entidades del Estado, mediante manifestaciones de voluntad y convenios.

3. Contenidos

1. Conceptos básicos

- 1.1. Derecho Privado y Derecho Civil (5 horas)
- 1.2. Teoría de los Derechos Subjetivos (5 horas)
- 1.3. El concepto de negocio jurídico (5 horas)

2. La estructura del negocio jurídico

- 2.1. Esquema General (5 horas)
- 2.2. Clasificación de los Negocios Jurídicos (5 horas)
- 2.3. Los Elementos del Negocio Jurídico (5 horas)

3. Eficacia de los negocios jurídicos

- 3.1. Eficacia e Ineficacia (5 horas)
- 3.3. La Nulidad y la Inexistencia (5 horas)
- 3.4. Nulidad Absoluta y Nulidad Relativa (5 horas)
- 3.5. Negocios Jurídicos Anómalos (5 horas)
- 3.6. La Representación (5 horas)
- 3.7. Otras Causales de Ineficacia de los Negocios Jurídicos (5 horas)
- 3.8. Modos de extinguir las obligaciones (5 horas)

4. Sistema de Evaluación

Resultado de aprendizaje de la carrera relacionados con la materia

<i>Resultado de aprendizaje de la materia</i>	<i>Evidencias</i>
aa. Conocer y relacionar conceptos, principios, instituciones y normas.	
- Comprender el alcance e importancia de la autonomía de la voluntad y su manifestación, en las relaciones de derecho y la generación de consecuencias jurídicas.	- Evaluación escrita
ab. Aplicar conceptos, métodos, principios y normas abstractas a casos reales e hipotéticos.	
- Identificar en negocios jurídicos reales y simulados, la existencia de causales de invalidez.	- Evaluación oral
- Identificar, en negocios jurídicos reales y simulados, todos sus elementos constitutivos.	- Evaluación escrita
ax. Criticar y cuestionar el sistema jurídico vigente a fin de contribuir a su desarrollo.	
- Conocer los debates contemporáneos sobre la naturaleza de los negocios jurídicos y confrontar estas discusiones con la legislación ecuatoriana relacionada.	- Trabajos prácticos - productos
ay. Conocer los fundamentos teóricos y axiológicos del Derecho.	
- Conocer las corrientes doctrinarias contemporáneas sobre la teoría del negocio jurídico a través de lectura e investigación.	- Evaluación oral

Desglose de Evaluación

Evidencia	Descripción Evidencia	Contenidos Sílabo Evaluar	Aporte	Calificación	Fch.Aproximada
Evaluación escrita	Conocer y relacionar conceptos, principios, instituciones y normas.	Conocer las corrientes doctrinarias contemporáneas sobre la teoría del negocio jurídico a través de	APORTE I	10,00	20 de abril de 2016
Evaluación escrita	Aplicar conceptos, métodos, principios y normas abstractas a casos reales e hipotéticos.	Identificar, en negocios jurídicos reales y simulados, todos sus elementos constitutivos.	APORTE II	10,00	18 de mayo de 2016
Trabajos prácticos - productos	Criticar y cuestionar el sistema jurídico vigente a fin de contribuir a su desarrollo.	Conocer los debates contemporáneos sobre la naturaleza de los negocios jurídicos y confrontar estas	APORTE III	10,00	15 de junio de 2016
Evaluación oral	Conocer los fundamentos teóricos y axiológicos del Derecho.	Conocer las corrientes doctrinarias contemporáneas sobre la teoría del negocio jurídico a través de	EXAMEN FINAL	20,00	julio de 2016

Metodología

Lecciones diarias

En todas las clases, luego de tomar lista, se tomarán lecciones durante los primeros 20 minutos. Cada día se escogerá a tres alumnos(as) a quienes se les harán tres preguntas relacionadas con lo visto en la clase anterior o los temas que se les pida que revisen para la próxima clase, en las mismas se tomará en cuenta que hayan tenido una comprensión clara de los temas revisados y que diariamente estudien los temas vistos en la clase anterior e investiguen lo que se les solicite.

Pruebas

Las pruebas serán bajo dos modalidades: opción múltiple y de desarrollo y reflexión personal. Las preguntas serán sobre los temas vistos hasta la clase anterior a la que estuvo prevista la prueba. En las mismas se evaluará el conocimiento teórico del estudiante, así como la adecuada argumentación a las preguntas de razonamiento.

Trabajos en grupo

Se les plantearán diferentes casos y se les pedirá que expliquen por escrito, indicando el análisis del Negocio jurídico. También deberán responder oralmente a las preguntas de la profesora y de los compañeros(as). Se evaluará cómo los conocimientos teóricos les sirven dentro de los diferentes temas que versarán sobre lo que se haya visto hasta la clase anterior a la fecha prevista para la realización del trabajo.

Criterios de Evaluación

En todo trabajo y prueba escrita se calificará el uso correcto de la **redacción y ortografía**.

Se calificará también durante este ciclo el primer trabajo que constituirá en un doble ejercicio, primero es una lectura sobre cada una de las unidades de Teoría del Negocio jurídico que el estudiante debe hacer durante el ciclo. El segundo ejercicio consiste en la ponencia descriptiva de la lectura evaluada, en el aula de clase.

Son varios trabajos prácticos escritos, que presentarán durante el ciclo de estudios. Cada alumno tendrá que resolver los problemas planteados al final de cada tema estudiado, con referencia a un tema para analizarlo. En este trabajo cada alumno tiene que ir comparando lo visto en clase con el material de lectura entregado, para realizar posteriormente el control de lectura correspondiente a la unidad escogida en clase.

5. Textos y otras referencias

Libros

BIBLIOGRAFÍA BASE

- Coello García, H..(2006). Teoría del Negocio Jurídico. Ecuador: Universidad del Azuay. Biblioteca universidad. UDA-BG 12521.
- Guillermo Ospina Fernández,.(2009). Teoría general del contrato y del negocio jurídico. Colombia: Bogotá : Editorial Temis. Biblioteca "Hernán Malo González". UDA-BG 69193.
- Luis S. Parraguez Ruiz.(2014). El negocio jurídico simulado. Ecuador: Quito : Universidad San Francisco de Quito. Biblioteca "Hernán Malo González". UDA- BG 69459.

BIBLIOGRAFÍA APOYO

- Bascur Retamal, G..(2010). Enfoque Multidisciplinario del Negocio Jurídico. Chile: Universidad de Talca. Disponible a través del profesor.
- Pescio Vargas, V..(1978). Manual de Derecho Civil: Teoría General de los Actos Jurídicos.. Chile: Editorial Jurídica de Chile. Disponible a través del profesor.

Web

BIBLIOGRAFÍA BASE

- Morales, R.. Obtenido de EBSCO: <http://search.ebscohost.com/login.aspx?direct=true&db=fua&AN=16203168&site=ehost-live>.
- Alcebes Cornejo, R. Obtenido de E-Libro: <http://site.ebrary.com/lib/uasuaaysp/docDetail.action?docID=10219449&p00=derecho%20civil%20parte%20ge>.
- Alessandri A. y Somarriva, M.. Obtenido de Scribd: <http://es.scribd.com/doc/59404139/Tratado-de-Derecho-Civil-Partes-Preliminar-y-General-Alessandri-So>.

Software

BIBLIOGRAFÍA

Docente

Director Junta

Fecha Aprobación: **09/03/2016**

APROBADO