



Fecha Aprobación:  
**24/07/2015**

**UNIVERSIDAD DEL AZUAY**

**FACULTAD DE CIENCIAS JURIDICAS**

**ESCUELA DE DERECHO**

### Sílabo

#### 1. Datos generales

**Materia:** TEORÍA GENERAL DEL NEGOCIO JURÍDICO

**Código:** CJU0129

**Créditos:** 5

**Nivel:** 2

**Paralelo:** B2-DER

**Eje de formación:** BÁSICO

**Periodo lectivo:** PERIODO MAR/2015 - JUL/2015

**Total de horas:** 80

**Profesor:** PIEDRA ANDRADE XAVIER OLMEDO

**Correo electrónico:** xpiedra@uazuay.edu.ec

**Prerrequisitos:**

CJU0128 TÍTULO PRELIMINAR

#### 2. Descripción y objetivos de la materia

El estudio de la Teoría del Negocio Jurídico es fundamental en la formación del futuro abogado, ya que trata aspectos esenciales de la Parte General del Derecho Civil y analiza la voluntad de las personas cuando quieren que se produzcan efectos jurídicos conforme a la ley o, dicho de otro modo, estudia los hechos voluntarios de quien ajusta su conducta al derecho para crear, modificar o extinguir derechos y obligaciones.

El estudio de la materia se orientará a la sistematización de las diversas manifestaciones y declaraciones de voluntad y de los efectos de la actuación válida de los individuos. Para ello se estudiarán con detalle los elementos de los negocios jurídicos y los efectos que los elementos viciados generan respecto de la validez de los negocios.

La asignatura se relaciona en general con todas las disciplinas jurídicas, puesto que sienta las bases para la comprensión de la trascendencia de la voluntad humana en las relaciones de derecho. De manera específica se articula con la Teoría de las Obligaciones, con el Derecho Civil de las Personas, los Bienes, las Sucesiones y los Contratos, e incluso con disciplinas del derecho público en las que la administración estatal se relaciona con individuos particulares y otras entidades del Estado, mediante manifestaciones de voluntad y convenios.

### 3. Contenidos

#### 1. Conceptos básicos

- 1.1. Derecho Privado y Derecho Civil (5 horas)
- 1.2. Teoría de los Derechos Subjetivos (5 horas)
- 1.3. El concepto de negocio jurídico (5 horas)

#### 2. La estructura del negocio jurídico

- 2.1. Esquema General (5 horas)
- 2.2. Clasificación de los Negocios Jurídicos (5 horas)
- 2.3. Los Elementos del Negocio Jurídico (5 horas)

#### 3. Eficacia de los negocios jurídicos

- 3.1. Eficacia e Ineficacia (5 horas)
- 3.3. La Nulidad y la Inexistencia (5 horas)
- 3.4. Nulidad Absoluta y Nulidad Relativa (5 horas)
- 3.5. Negocios Jurídicos Anómalos (5 horas)
- 3.6. La Representación (5 horas)
- 3.7. Otras Causales de Ineficacia de los Negocios Jurídicos (5 horas)
- 3.8. Modos de extinguir las obligaciones (5 horas)

### 4. Sistema de Evaluación

#### Resultado de aprendizaje de la carrera relacionados con la materia

<i>Resultado de aprendizaje de la materia</i>	<i>Evidencias</i>
<b>aa. Conocer y relacionar conceptos, principios, instituciones y normas.</b>	
- Comprender el alcance e importancia de la autonomía de la voluntad y su manifestación, en las relaciones de derecho y la generación de consecuencias jurídicas.	- Evaluación oral - Evaluación escrita
<b>ab. Aplicar conceptos, métodos, principios y normas abstractas a casos reales e hipotéticos.</b>	
- Identificar en negocios jurídicos reales y simulados, la existencia de causales de invalidez.	- Evaluación escrita - Evaluación oral
- Identificar, en negocios jurídicos reales y simulados, todos sus elementos constitutivos.	- Evaluación escrita - Evaluación oral
<b>ax. Criticar y cuestionar el sistema jurídico vigente a fin de contribuir a su desarrollo.</b>	
- Conocer los debates contemporáneos sobre la naturaleza de los negocios jurídicos y confrontar estas discusiones con la legislación ecuatoriana relacionada.	- Evaluación oral - Evaluación escrita
<b>ay. Conocer los fundamentos teóricos y axiológicos del Derecho.</b>	
- Conocer las corrientes doctrinarias contemporáneas sobre la teoría del negocio jurídico a través de lectura e investigación.	- Evaluación escrita - Evaluación oral

## Desglose de Evaluación

Evidencia	Descripción Evidencia	Contenidos Sílabo Evaluar	Aporte	Calificación	Fch.Aproximada
Evaluación escrita	Prueba teorica	De acuerdo al avance académico	APORTE I	5,00	mediados de abril
Evaluación oral	Lecciones orales sobre la materia	De acuerdo al avance académico	APORTE I	5,00	mediados de abril
Evaluación escrita	Prueba teorica	De acuerdo al avance académico	APORTE II	5,00	mediados de mayo
Evaluación escrita	Lecciones orales sobre la materia	Lecciones orales sobre la materia	APORTE II	5,00	mediados de mayo
Evaluación escrita	Prueba teorica	De acuerdo al avance académico	APORTE III	5,00	mediados junio
Evaluación oral	Lecciones orales sobre la materia	De acuerdo al avance académico	APORTE III	5,00	mediados junio
Evaluación oral	Examen oral	toda la materia	EXAMEN FINAL	20,00	primera semana de julio

## Metodología

Clases magistrales, con lecciones orales todas las clases.  
Elaboración de cuadros mentales sobre la materia entre grupos y dentro del aula de clases.  
Pruebas escritas sobre la materia.

## Criterios de Evaluación

Completitud, coherencia en la aplicación de conceptos jurídicos básicos.

## 5. Textos y otras referencias

### Libros

#### BIBLIOGRAFÍA BASE

- Coello García, H..(2006). Teoría del Negocio Jurídico. Ecuador: Universidad del Azuay. Biblioteca Hernán Malo. UDA-BG 12521.
- Georges Ripert, Autor ; Jean Boulanger,.(1987). Tratado de derecho civil. Argentina: La Ley. Biblioteca Hernán Malo. UDA- BG 69505.

### Web

#### BIBLIOGRAFÍA BASE

- Morales, R.. Obtenido de EBSCO: <http://search.ebscohost.com/login.aspx?direct=true&db=fua&AN=16203168&site=ehost-live>.
- Alcebes Cornejo, R. Obtenido de E-Libro: <http://site.ebrary.com/lib/uasuaysp/docDetail.action?docID=10219449&p00=derecho%20civil%20parte%20ge>.
- Alessandri A. y Somarriva, M.. Obtenido de Scribd: <http://es.scribd.com/doc/59404139/Tratado-de-Derecho-Civil-Partes-Preliminar-y-General-Alessandri-So>.

### Software

#### BIBLIOGRAFÍA

---

Docente

---

Director Junta

Fecha Aprobación: **24/07/2015**

**APROBADO**